

PERFIL I TRAJECTÒRIA PROFESSIONAL

Nom

Joan Salvador i Fabregat

Formació acadèmica

- Graduat en Geografia, Història i Història de l'Art (Universitat Oberta de Catalunya)
- Màster en formació del professorat per l'ESO (Universitat Internacional de València)

Trajectòria professional

- Setembre 2018 fins a l'actualitat: Professor de secundària a l'escola concertada Liceo Egara (Terrassa)
- Des de abril 2017 fins a l'agost 2018: Adjunt a direcció xarxa Comercial IBERIA a l'empresa Linea Hogar Deco, dedicada a la comercialització de productes de decoració. Clients: cadenes de ferreteries, pintura i decoració. Cessament voluntari per entrar al món de l'educació.
- Des de maig 2016 fins a març 2017: Sales Manager a l'empresa Amiritmo Kids. Una plataforma digital per a escoles bressol. Cessament voluntari per a una millora.
- Des de març 2013 fins a abril 2016: Adjunt a direcció de GRESOL Centre d'Estudis; una coneguda Escola Privada a Terrassa (Barcelona). Fent tasques comercials i de suport al Consell d'Administració; així com gestions amb proveïdors. La citada escola va canviar de propietat, motiu que va provocar la meua decisió de cessar els meus serveis amb l'empresa i apostar per un projecte nou.
- Des de gener 1995 fins a novembre 2012. LYRECO (anteriorment denominat Ofiservice). Multinacional amb seu central a França, dedicada al subministrament integral de material d'oficina i un volum de facturació mundial superior als 2000 milions d'euros. Després de 18 anys vaig ser baixa per ERE de l'empresa. La meua aportació es reparteix en dues facetes, Cap d'Equip i anteriorment comercial.

ALTRES EXPERIÈNCIES LABORALS ANTERIORS:

- Abril 1993 a desembre 1994 > Penbloc SL. Papeleria. Venedor-visitador en oficines i col·legis per a la venda de material fungible i d'oficina. Baixa voluntària per millora en una altra empresa.
- Setembre 1992 a març 1993 > Prestació desocupació.
- Març 1991 a setembre 1992 > Sistemes d'Oficina de Catalunya SL. Empresa sorgida i formada per treballadors de Canon Espanya SA. Baixa per canvis en direcció i acomiadament de gairebé la totalitat de la plantilla.
- Febrer 1990 a gener 1991 > Canon Espanya SA. Venedor de Grans Comptes de fotocopiadores i equips d'impressió. Baixa voluntària per nou projecte en el mateix sector.
- Octubre 1989 a novembre 1989 > Assegurances Casals. Venda d'assegurances. Baixa per canvis en projecte inicial.

- Gener 1989 a setembre 1989 > Ceràmiques Gaya- Venedor d'obra. Visita a obres i despatxos de constructors per a la venda de ceràmiques. Baixa voluntària per millora de condicions.

Informació addicional

Formació extra acadèmica: Diferents cursos de direcció i motivació d'equips de venda, selecció i formació d'equips de venda, intel·ligència emocional a l'empresa i assertivitat a l'empresa.

Idiomes: Català (llengua materna) i castellà. Anglès, nivell B2.

Informàtica: Domini d'excel, word i ppt. Ús d'internet a nivell usuari.

Aficions: Dirigeixo un grup de teatre no professional a l'entitat Centre Cultural El Social, de la qual formo part a la Junta Directiva. Realitzo algunes col·laboracions i enregistraments per a programes de ràdio i ràdio-teatre. Tanmateix, acostumo a participar com a presentador de determinats actes culturals a la ciutat.

Data d'actualització

Juny de 2023

Aquesta informació es requereix a efectes de publicar-la en compliment de l'article 9.1.b de la Llei 19/2014, del 29 de desembre, de transparència, accés a la informació pública i bon govern, sens perjudici de la normativa vigent en matèria de protecció de dades personals. La veracitat del contingut d'aquesta fitxa és responsabilitat del propi professional o càrrec electe.