

Punt d'atenció municipal

Reempresa



“Cedint l'èxit empresarial”

Què és la Reempresa?

- És un nou model d'emprenedoria i de creixement empresarial: un mecanisme pel qual un nou emprenedor pren el testimoni en la gestió d'una empresa ja existent, comprant-la en la seva totalitat per continuar l'activitat, salvaguardant d'aquesta manera el patrimoni empresarial individual i col·lectiu.

-És la compra dels actius i fons de comerç (clients) d'una empresa per part de persones que desitgen fer créixer l'empresa sense passar per la fase de crear-la.

-S'implementa a través de la creació d'un mercat únic a Catalunya, ben estructurat, definit i formal on es troben l'oferta i la demanda per a la cessió d'empreses soportat per un sol portal web.

www.reempresa.org/terrassa

Implantació de la Reempresa a nivell local

Amb l'objectiu de crear a Catalunya un mercat únic per a la compra-venda d'empreses, la Diputació de Barcelona i la patronal Cecot van signar al setembre del 2012 un acord de col.laboració per difondre i estendre al territori de Barcelona aquest projecte amb vigència fins a 31/12/2015.

De forma complementària es van signar 35 convenis de col.laboració entre la Diputació de Barcelona, Cecot i cadascun dels ens locals participants en aquest programa, entre ells l'Ajuntament de Terrassa, que es va adherir al març del 2013, amb l'objectiu de potenciar l'economia terrassenca, generar oportunitats de negoci i contribuir a mantenir i crear llocs de treball evitant la desaparició d'un gran nombre de petites i mitjanes empreses del nostre territori que no troben la manera de donar continuïtat a la seva activitat.

A través d'aquests convenis es van assolir molt satisfactòriament els objectius previstos:

- 35 punts locals Reempresa plenament operatius
- Creació d'un únic mercat a Catalunya suportat per un sol portal web
- 2.248 nous usuaris atesos i candidats a iniciar processos de Reempresa
- 256 empreses salvades que representen 947 llocs de treball i prop de 14M € d'inversió induïda

Un cop finalitzat el període d'implantació calia afrontar una nova etapa per a desenvolupar i consolidar el model de la Reempresa pel que l'Ajuntament de Terrassa va signar un nou conveni amb la Diputació de Barcelona pel període 2016-2019.

A qui s'adreça?

- A empresaris que es volen jubilar o que ja no poden seguir portant els seus negocis i estan pensant en cedir-los
- A empreses que volen créixer mitjançant l'adquisició d'altres negocis
- A persones emprenedores que estan interessades en agafar el relleu d'una empresa en funcionament per donar-li continuïtat

Objectius Reempresa

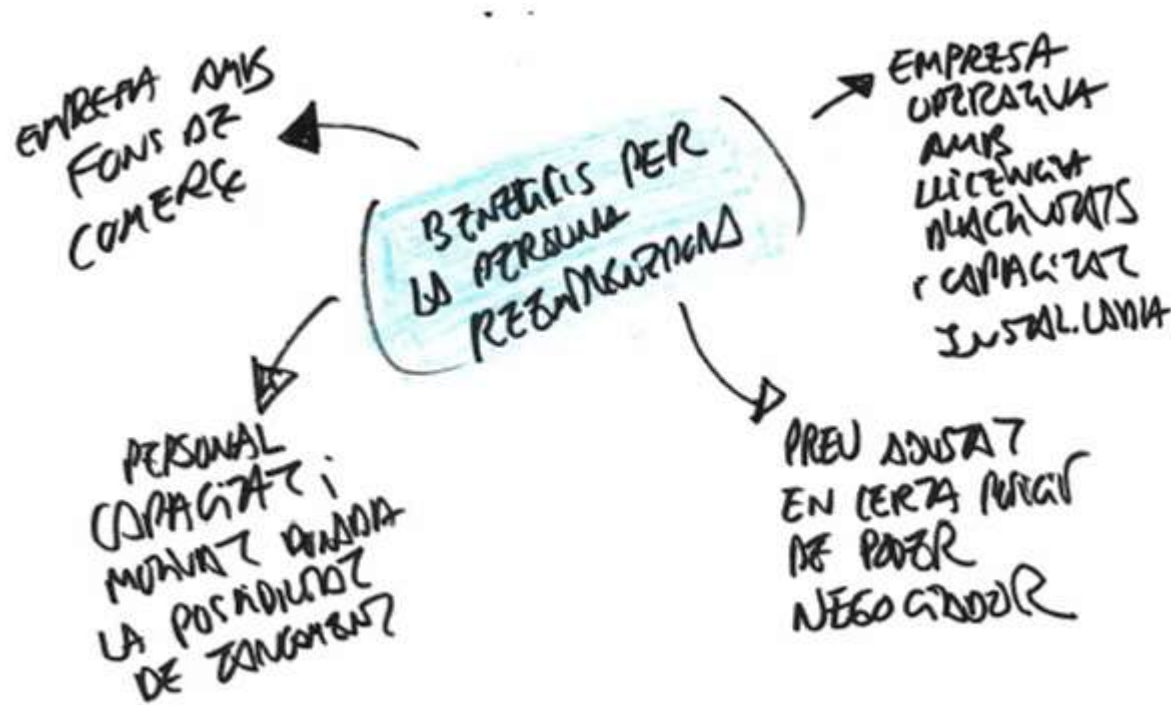
- Evitar la desaparició d'empreses del territori que no troben la manera de donar continuïtat a la seva activitat, potenciant així el teixit empresarial, generant oportunitats de negoci i contribuint a mantenir i crear llocs de treball.

- Facilitar un punt de trobada òptim entre empreses cedents i reempresadors perquè es produeixi la transmissió d'empreses amb les màximes garanties per totes dues parts.

Per què es cedeix l'empresa?



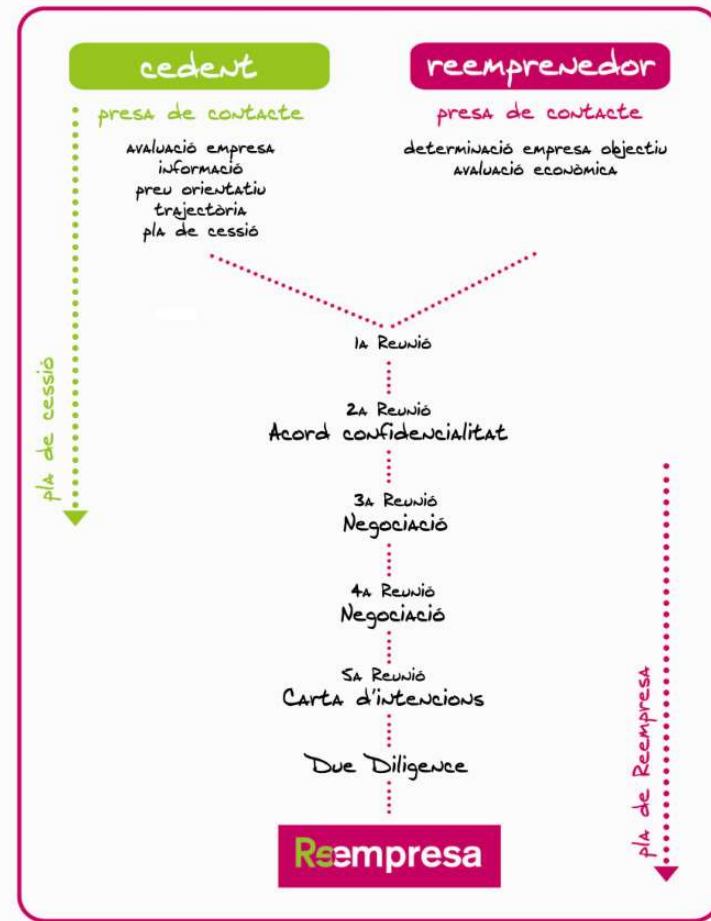
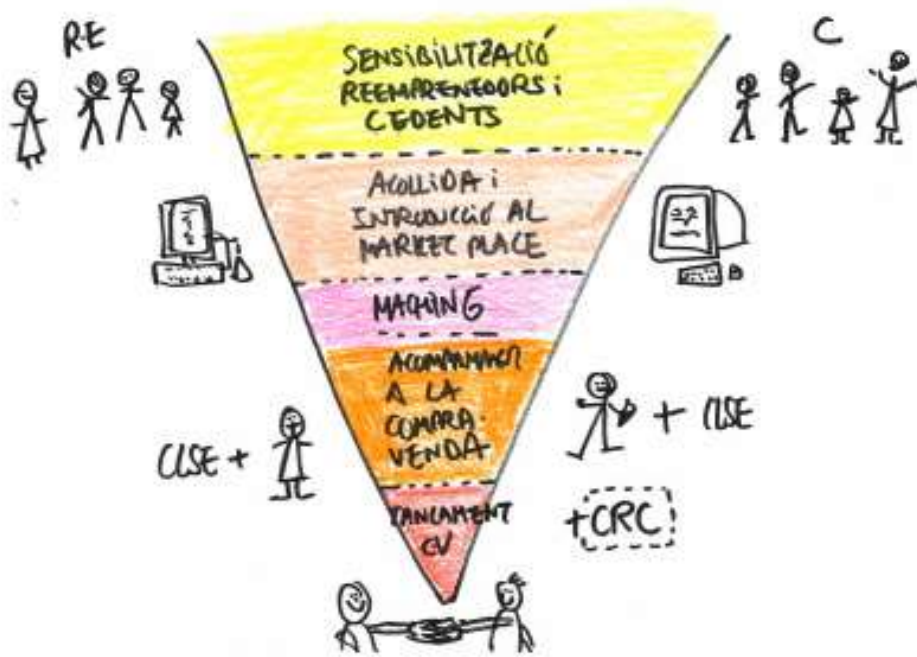
Què es guanya reemplant?



Què t'oferim?

- **Sensibilització i informació** a persones reemprenedores i cedents sobre les possibilitats i oportunitats que pot oferir la Reempresa.
- **Assessorament individual** a cedents i a reemprenedors ja sigui per recollir la informació corresponent als seus projectes com per rebre assessorament en: l'elaboració del pla de cessió o pla de reempresa, en la recerca de finançament, en l'elaboració de l'oferta de cessió, en la determinació del valor del negoci, en la redacció de la documentació oficial en el procés de transmissió, etc.
- **Recerca de compradors potencials o a l'inversa d'empreses** que s'adeqüin al tipus de negoci que cerquen els reemprenedors, mitjançant un sistema informàtic que lliga oferta amb demanda.
- **Avaluació de la idoneïtat d'iniciar un procés** entre cedent i reemprenedor.
- **Acompanyament** a empreses cedents i persones reemprenedores **durant tot el procés de transmissió de l'empresa**: des de la primera reunió de presentació de les parts fins a la signatura del contracte de compravenda, passant per les fases de negociació i mediació per arribar a un acord. El tècnic Reempresa adopta un rol neutral envers les dues parts implicades.

Quina és la seqüència de treball?



Com demanar cita?

Si vols reemprendre agafant la gestió d'una empresa ja existent o si vols cedir la teva empresa perquè et jubiles o per altres motius i estàs interessat en conèixer i participar en el programa Reempresa demana **Cita Reempresa**.

La pots demanar a través de la Seu electrònica de l'Ajuntament de Terrassa o bé si necessites més informació et pots adreçar a:

Ofina d'Atenció a l'Empresa
C/ Telers, 5 escala B, 1^a planta
Edifici del Vapor Gran
Tel. 93 739 70 00
Horaris d'atenció: de dilluns a divendres de
8.30 a 14.30 hores

En què consisteix la cita?

La cita de presa de contacte tant amb el reemprenedor com amb el cedent consisteix a més de donar-los a conèixer la Reempresa en recollir tota la informació necessària perquè puguin participar de la Reempresa i per tal de donar-los d'alta al sistema informàtic.

L'objectiu principal d'aquesta **entrevista** en el cas d'un **reemprenedor/a** és determinar el perfil de l'usuari com a reemprenedor, així com les seves preferències respecte a l'empresa objectiu a reemprendre.

En el cas de l'**empresa cedent** l'**objectiu principal** de l'**entrevista** és determinar el perfil d'empresa cedent, conèixer quina és la motivació de venda, la trajectòria econòmica i professional de l'empresa, i la situació actual. Així mateix serveix per a determinar una primera oferta de cessió, i posteriorment, publicar l'anunci en la web.